

Latham & Watkins sale a bordo

Lo studio legale milanese sempre più impegnato nell'industria dello shipping

Milano – La piazza legale milanese ancora una volta interviene in soccorso delle società armatoriali italiane.

Latham & Watkins, studio legale internazionale presente in 31 uffici nel mondo con più di 2.000 avvocati, ha un proprio studio in Italia (a Milano e Roma) con uno staff che conta oggi 45 professionisti di cui 11 partner. Oltre agli ambiti in cui lo studio presta tradizionalmente consulenza (Restructuring, Banking, Finance, Capital Markets, M&A, Private Equity, Antitrust & Competition, Project finance, Real Estate, Energy, Litigation e Diritto amministrativo) da qualche tempo sta assumendo importanza rilevante il comparto shipping dove Latham & Watkins si posiziona come interlocutore e advisor legale per gli armatori che necessitano di una consulenza specifica per gestire i rapporti con gli istituti di credito, intervenendo nei casi critici di restructuring, ma anche financing. In questi anni lo studio ha assistito numerosi gruppi armatoriali, fondi di private equity e banche italiane ed essere in finanziamenti e ristrutturazioni del debito, fusioni e acquisizioni e operazioni di *equity* e *debt capital market*.

L'avvocato Lorenzo Vernetti, che insieme ai colleghi Andrea Novarese e Fabio Coppola (managing partner dello studio per l'Italia) segue da vicino l'industria shipping, ha delineato in breve il ruolo svolto da Latham & Watkins in questo ambito negli ultimi anni. "Nel comparto shipping lo Studio concentra la propria attività nell'ambito delle operazioni di natura straordinaria, sia societarie sia di finanziamento. In particolare, nel mercato italiano, siamo attualmente coinvolti, per conto delle

banche, nei processi di riorganizzazione del debito di alcuni gruppi armatoriali e stiamo assistendo uno dei principali gruppi armatoriali italiani nella procedura di pre-concordato previsto dalle recenti modifiche alla legge fallimentare". Professionisti di Latham & Watkins negli ultimi mesi hanno prestato consulenza al fondo Candover nel contesto dell'acquisizione del Gruppo Ferretti e, successivamente, hanno assistito le banche nella ristrutturazione del debito



Andrea Novarese, Fabio Coppola e Lorenzo Vernetti

del Gruppo. Sempre sul fronte M&A, lo Studio ha assistito i compratori di Aprea. Analizzando le particolarità e le criticità rilevate nelle aziende del comparto shipping, Vernetti ha proseguito dicendo: "Il settore è storicamente legato al credito bancario, tradizionalmente concepito dalle società di navigazione quale unica forma di finanziamento dell'impresa alternativa al capitale di rischio. Tuttavia, la contrazione del mercato del credito bancario, unitamente alle recentissime novità legislative introdotte dal Decreto Sviluppo, dovrebbe favorire l'accesso dell'industria dello shipping al *debt capital market*. In particolare, gli *high-yield bonds* potrebbero costituire forme di finanziamento complementari, non necessariamente solo alternative al credito bancario: le

banche continuerebbero ad erogare la finanza operativa al servizio della gestione del capitale circolante, mentre dal *debt capital market* sarebbero offerte le risorse finanziarie per lo sviluppo del *business* o il rifinanziamento del debito esistente. La coesistenza di tali forme di finanziamento ("*bank & bonds*") è già stata implementata con successo in altri settori industriali e, sotto il profilo giuridico, sono stati identificati strumenti contrattuali efficienti che consentono di armonizzare le diverse caratteristiche tecniche di ciascuna tipologia di finanziamento e disciplinare le complesse relazioni tra le diverse classi di creditori (banche e obbligazionisti). Latham & Watkins vanta un'esperienza unica in questo settore, avendo il più ampio *track-record* nel mercato degli *high-yield* e del *bank&bonds* in particolare".

Nonostante una progressiva specializzazione nelle materie legali dell'industria armatoriale, rimane però inossidabile la figura dell'avvocato marittimista con cui gli avvocati di Latham & Watkins lavorano spesso in maniera complementare. L'avvocato Vernetti su questo punto ha confermato che "le peculiarità del settore dello shipping, da un lato, e le dimensioni ormai raggiunte da molti operatori del settore, l'articolazione dei relativi gruppi societari e la natura e il volume degli investimenti, dall'altro, richiedono ormai sempre più frequentemente la cooperazione tra avvocati specializzati nel diritto marittimo e assicurativo e studi legali con specifiche competenze ed esperienze in diritto societario e finanziario".

Nicola Capuzzo



cls
Servizi e soluzioni
in movimento

MAFI



vendita . noleggio . assistenza
carrelli elevatori

Numero Verde
800-017666

www.cls.it

Soluzioni per porti e interporti.