

新丝绸之路

投资中东公司，共享创业之旅



LATHAM & WATKINS LLP



前言

欢迎您来到“新丝绸之路”。作为这条历史悠久的贸易大道上的现代大国，中国正致力于寻求与中亚、中东及其他地区国家的贸易投资机遇。中国对中东、北非地区的投资兴趣变得日益浓厚，很大程度上是由于该地区拥有丰富的自然资源，而中国又迫切关注能源安全。因此，中国与中东的关系对二十一世纪世界经济的发展至关重要。

据世界贸易组织统计，2010年，中国与中东地区的跨境交易额同比增长36.5%；并且，作为全球跨境交易活动的一部分，这种经贸关系正进一步增强，并有望突飞猛进。

我们的目的在于通过本报告暨此次会议，巩固中国与中东、北非国家（MENA）的贸易关系，从而寻求更多贸易投资机会。因此，自会议开办以来，“新丝绸之路”就从中东的视角出发，专注于中东和中国的贸易关系。今年，我们将换一个角度，为中国投资者挖掘中东、北非地区的投资机会。因此，我们邀请了各区域的行业领先专家聚集在这里，共同探讨跨境贸易活动的发展趋势和挑战，并寻求解决方案。

本次“新丝绸之路”会议将讨论人民币的国际化问题、可替代能源的发展前景、中东北非的基础设施建设的可持续发展，以及迪拜作为该地区金融中心的地位。在探寻以上趋势及其他趋势的过程中，我们对一些中国领先的投资人做了调查访问，以便“新丝绸之路”未来的发展方向做更深入的了解。

我们希望本次会议能为您提供独到的见解，同时，我们也一如既往地欢迎您提出意见或建议。

David Miles

合伙人，亚太区业务主席
瑞生国际律师事务所

Bryant Edwards

中东地区业务合伙人
瑞生国际律师事务所



概要

预计未来两年贸易投资额将显著增长

80% 的受访者预计未来两年内贸易额将大幅增长；65% 的受访者认为，通过企业兼并收购，投资活动将显著增多；其余的受访者认为只会小幅度增长；所有的受访者都认为继续保持此种贸易关系，促进经济稳步增强。

能源安全问题促进对石油、天然气和采矿业的投资

中国越来越看重战略性资源保障，以确保国内经济稳步增长。受访者均强调，能源安全是中国在中东、北非地区投资的主要原因。因此，石油、天然气和采矿业成为投资者的首选投资对象。

其他消费驱动行业也吸引着中国的投资者

中东、北非地区不但自然资源丰富，而且是一个有巨大潜在消费需求的发展中市场。更确切地讲，中国投资者有望在金融服务业、建筑业和通信领域获得巨大收益。

政治风险导致投资者将目光转向沙特阿拉伯和阿联酋

在阿拉伯之春运动后，中国投资者认为在中东最大的风险便是政治风险。于是，中国的投资者被吸引到中东地区两个依然保持着和平安定局势的国家——沙特阿拉伯和阿联酋。

法律和监管机制的透明度是投资者面临的一大挑战

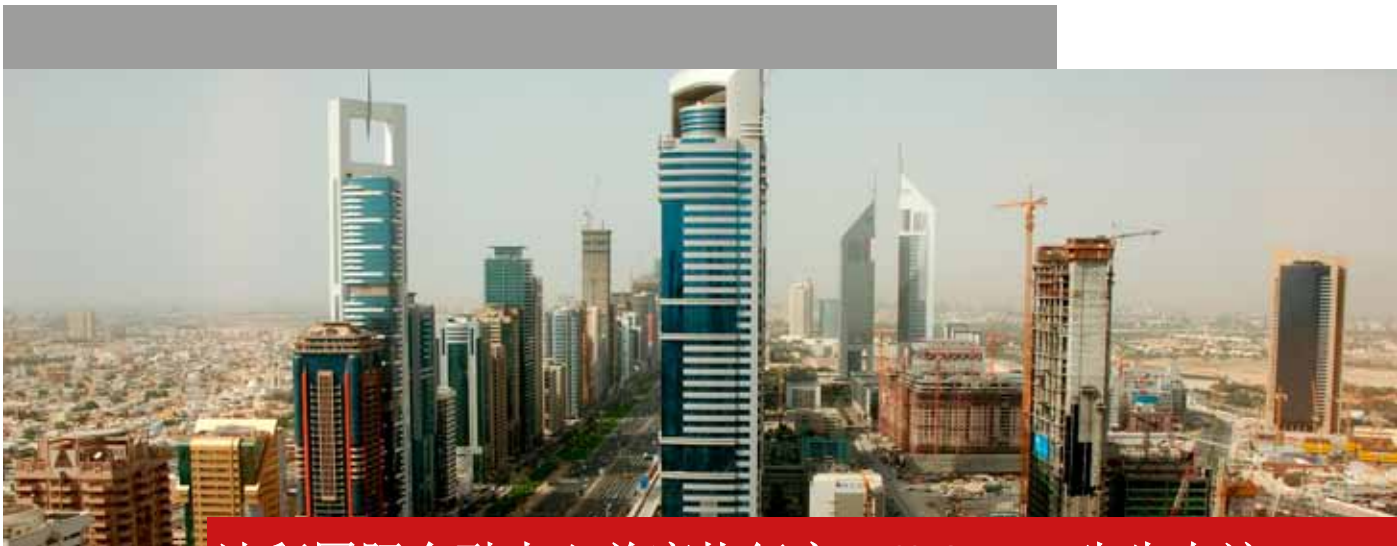
多数受访者认为，监管流程的不透明将为投资者带来重重障碍；而有限的尽职调查则使投资者陷入困境。管理这一流程需要丰富的经验并在专业咨询人员的协助下进行。

专题文章：

迪拜国际金融中心首席执行官Jeff Singer先生专访

聚焦迪拜-中东、北非地区的贸易投资中心

聚焦可再生能源-中东、北非地区的替代能源



迪拜国际金融中心首席执行官 Jeff Singer 先生专访

近日，Jeff Singer 被任命为迪拜国际金融中心管理局首席执行官。在此之前，Singer 先生曾担任纳斯达克迪拜交易所的首席执行官，纳斯达克迪拜交易所是获准在迪拜国际金融中心 (DIFC) 经营的证券交易所。

问：许多中国商务人士都对迪拜国际金融中心，也就是所谓的 DIFC 很熟悉。但它究竟是什么呢？

答：DIFC 是以促进区域经济增长和金融服务部门的发展为目的而建造的以英国普通法法律框架为基础的金融自由区和在岸大型金融服务中心。实际上，它已成为整个中东地区最著名的金融中心。该金融中心实行零税收制度，并允许全部营业利润自由出入。

“

迪拜备受在中东和非洲经营的中国企业的青睐。目前已有超过 20 万中国人在阿联酋工作和生活，对中国商务人士而言，迪拜已成为一个友好热情的城市。

”

如今，DIFC 是当地最大的区域和国际金融服务公司集群之一。所有受监管公司地域分布的多样性体现了 DIFC 的全球一体化：大约有 36% 的企业来自欧洲，26% 的企业来自中东，16% 的企业来自北美，11% 的企业来自亚洲，另外 11% 的企业来自其他国家或地区。此外，有 17 家世界排名前 25 的银行，8 家世界前 10 大保险公司，8 家 15 大顶尖律师事务所，10 家 20 大著名基金管理公司和 7 家 10 大著名咨询公司都在 DIFC 设有代表处。进驻企业的多样性也使

得 DIFC 成为一个独特的平台。这些机构彼此之间大都只有 5 分钟的步行路程，因而能够迅速高效地组织会议。DIFC 占地 110 英亩，具有面积超过 600 万平方尺的优质 A 级办公空间，提供世界一流的包括零售在内的基础设施。

DIFC 有自己独立的金融服务监管机构——迪拜金融服务管理局 (DFSA)，其法规是参照国际最佳实践制定的，这也是国际金融机构选择 DIFC 的原因之一

问：那中国的大型银行呢？他们进驻中心了吗？

答：中国工商银行 (ICBC) 已经进驻 DIFC。许多其他中国的大型银行对在 DIFC 设立网点表现出不同的偏好。此外，包括汇丰和渣打在内的许多大型国际银行如今也为在中东设有业务的中国公司提供银行服务。

问：为什么向中国企业提供金融服务在迪拜很重要？

答：迪拜备受在中东和非洲经营的中国企业的青睐。目前已有超过 20 万中国人在阿联酋工作和生活，对中国商务人士而言，迪拜已成为一个友好热情的城市。

中国与阿联酋双边贸易额在过去十年中保持稳步增长，2009 年达 210 亿美元。预计到 2015 年，该贸易额将超过 1000 亿美元。除贸易外，中国和阿联酋之间其他部门的投资、承包

和合作也取得了重大进展。中国商务部的数字显示，在过去两年中，中国企业在阿联酋赢得了价值超过 48 亿美元的合作。与此同时，双边国际直接投资（FDI）在过去几年也经历了快速的增长，中国对阿联酋的直接投资达到 1.27 亿美元，阿联酋对中国的年直接投资额达 1 亿美元。

“

但两国之间在包括金融服务业在内的许多不同行业中仍存在许多尚未开发的机会。而在阿联酋之外的中东和非洲更广泛的区域内，也存在很多机会。

”

但两国之间在包括金融服务业在内的许多不同行业中仍存在许多尚未开发的机会。而在阿联酋之外的

中东和非洲更广泛的区域内，也存在很多机会。这些机会都需要位于 DIFC 内的机构提供日益复杂的银行和其他金融服务。

问：中国企业会将中东地区视作筹资地吗？

答：从不同的账户来看，中东主权财富基金（SWF）是中国农业银行最近一起 220 亿美元 IPO 的最大投资者。卡塔尔投资局（Qatar Investment Authority）最近收购了中信资本控股有限公司（CITIC Capital Holdings）22% 的股权，该公司由主权财富基金中国投资公司部分控股。这仅仅是最近的两起案例。我想将来你会看到更多类似这样的投资。中东地区拥有一些最大型的 SWF，同时又是高净值个人（HNWI）和超高净值个人（UHNWI）增长率最高的地区，未来，这两个高净值群体将来会带来更多的投资机会。

问：但这些都是大型企业。将来会出现中国企业在纳斯达克迪拜交易所或迪拜金融市场上市，向更多的中东投资者发行股票的情形吗？

答：毫无疑问。考虑在迪拜上市，对于在中东和非洲地区设有业务的中国公司，甚至对一些在该地区没有业务的公司来说，都是非常有意义的。中东投资者了解中国的增长历程，因为这和他们自己的经历非常类似。经过多年来对成熟但增长缓慢的经济体的投资，我想中东投资者将会欢迎这次将更多资产投资于快速增长、充满活力的中国市场的机会。赴迪拜上市是开发该地区投资者的绝好方式。

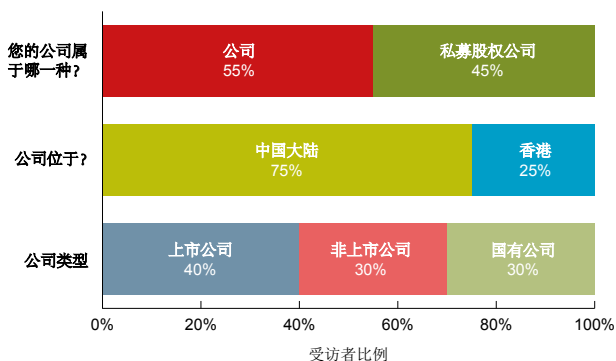


要领

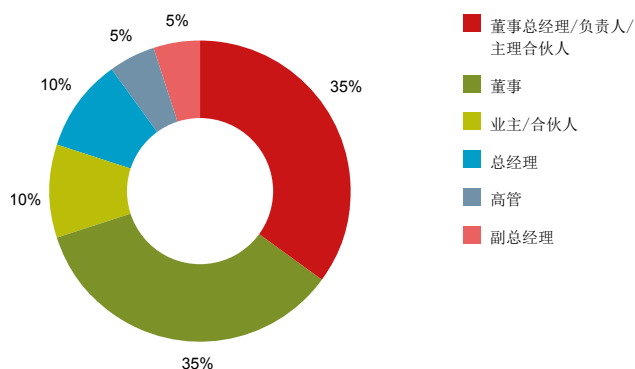
瑞生国际律师事务所授权 The Mergermarket Group 旗下的市场调研、活动策划和宣传组织-Remark, 对来自中国大陆和香港的 20 位曾经有兴趣在中东北非地区投资的私营企业和国有企业的经理人和私募股权专业人士展开问卷调查, 收集了他们对中国在中东、北非地区的贸易投资现状的看法。

20 位受访者可分成以下几组:

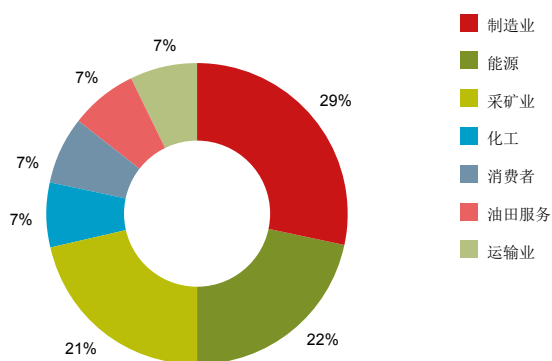
受访者分类



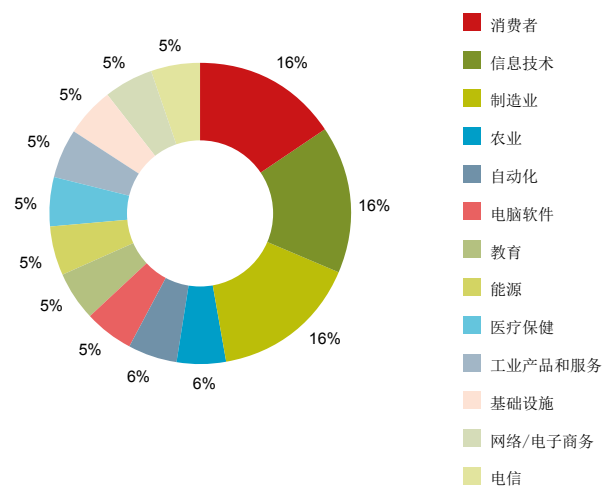
受访者职位



公司受访者所在的行业



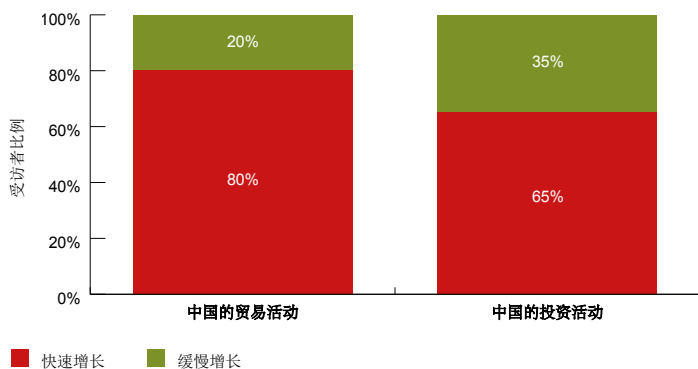
私募股权人士所在行业



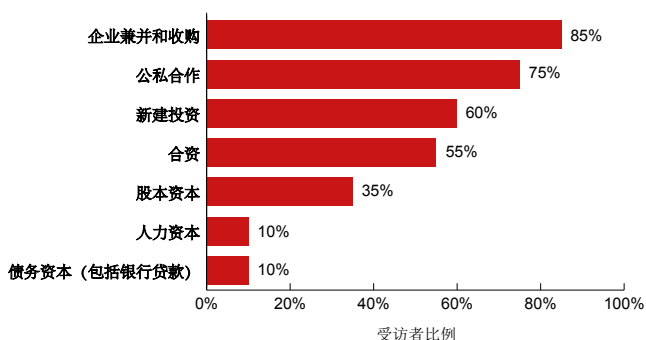


投资者观点。

您对未来两年内，中国在中东北非的(A)贸易和(B)投资活动有何期望？



您认为在未来两年内，中国投资中东北非地区将以哪些方式进行？



战略合作关系

世界经济形势不断演变，中国和中东、北非地区的战略地位变得日益重要。受访者认为，中国在中东北非的贸易和投资活动在未来两年内将大幅增长；且贸易活动增长速度将略快于投资活动的增长速度。70% 的受访者认为，与中东北非地区的贸易往来和投资对中国未来的经济“非常重要”；而另外的 30% 的受访者则认为这些贸易和投资“比较重要”。

实际上，中国与中东北非地区的双边贸易正逐步走向繁荣；一方面，中国寻找途径储备自然资源，另一方面，中东北非地区急于够买中国的商品和服务。一位来自中国大陆的国有企业的受访者认为：“中国繁荣发展的经济态势使得中东北非地区的国家更加希望加强与中国的经贸合作。同时，应中东北非地区国家的要求，中国也向其提供了大量的资金和专业技术，从而不断加强彼此间的经济合作。”对这一观点，一位私募股权专业人士认为，“现在，中国不仅把中东北非地区视为石油和天然气的贸易合作伙伴，而且考虑到其巨大的发展潜力，更将其视为成品合作伙伴。”

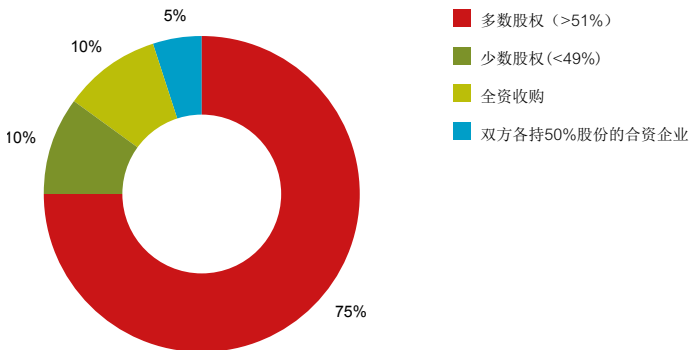
投入资金

85% 的受访者认为，中国企业在中东将主要通过兼并和收购 (M&A) 进行投资。同时，由于中东北非地区急需投资资本和人力资本来发展主要的基础设施资产建设，所以公私合营的伙伴关系也很重要。一位中国大陆经理人士表示：“通过公私合营，中国企业会得到很大一部分盈利丰厚的订单，内容涉及基础设施建设、房地产开发以及最重要的石油和天然气勘探开发。”另有55% 的受访者认为，合资企业既可以享受税收优惠政策又能规避政治风险，将会大受欢迎。

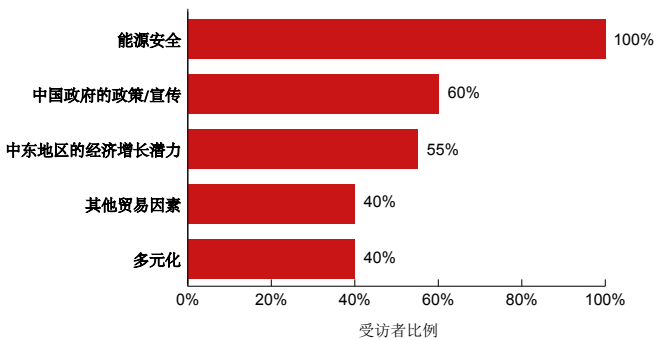
一家总部在香港的企业表示：“私人投资者较青睐并购和新建项目的投资方式，而政府投资则倾向于公私合作的方式。”针对哪一类型的中国投资者会在中东北非地区取得最大成功这一问题，受访者各持己见：半数的受访者认为私营战略性企业将获得最大成功，逾四成的受访者指向了国有企业，而其他受访者则投给了私募股权公司或主权财富投资者。

投资者观点。

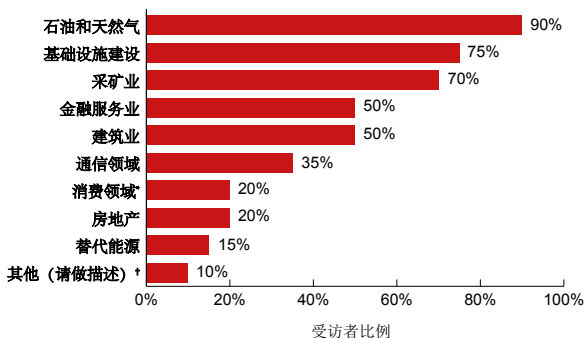
您认为在合资公司、合作经营和并购三种投资结构中，哪种是中国投资者最普遍采用的？



中国在中东北非地区投资的基本原因是什么？



中国投资者在中东北非地区最感兴趣的领域有哪些？



* 若无适用选项，请选择“其他”

† 娱乐、旅游

当被问及新建项目开发这一问题时，60% 的受访者希望投资者着眼于基层项目开发，特别是当越来越多的中国投资者涌向中东北非地区，中国企业也越来越熟悉如何在这一地区经商时显得尤为重要。例如，生活在迪拜的中国居民人数在短短几年内从极少数的几个人增长目前的约 20 万人，占到当地人口总数的十分之一。

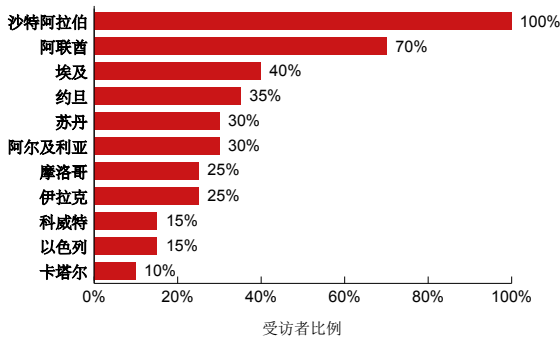
更重要的是，在参与调查的中国投资者当中有75%的人以多数股权的方式参与了投资，由中方负责管理，但是归当地投资方所有，雇用当地专业人员并遵守当地外国人所有权法规。

战略领域的战略性投资

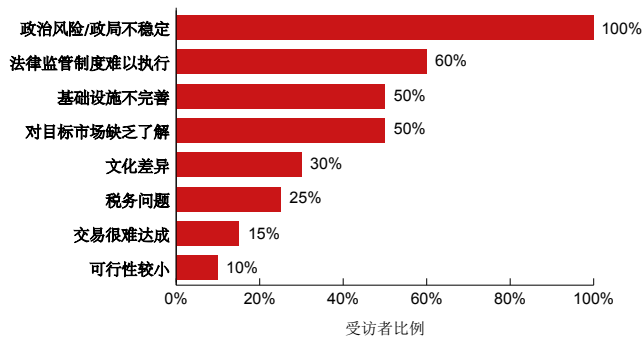
毫无疑问，自然资源是中国在中东北非地区兴趣的关键所在。。每位受访者都认为，中国对能源安全的需求成为其在该地区投资的主要原因，因为中国要保持其本国内经济的持续增长。90% 的受访者认为，石油和天然气是中国最感兴趣的领域。一位受访者表示：“中东北非蕴藏着丰富的石油和其他自然资源，而这正是我们所需要的。”

然而，自然资源并非唯一吸引中国投资者的因素。由于该地区存在巨大的发展潜力，涉足其他领域如，金融服务业、建筑业以及通信业也能带来巨大的经济效益。55% 的受访者认为，中东的经济增长潜力将推动中国在该地区的投资。一位企业受访者表示：“北非和中东的市场增长潜力引人注目，并且存在巨大的市场需求，这在很多国家并不多见。中东北非地区包含尚未被开发的原材料市场和大量能为外商投资带来巨大商机的细分市场。”另一位受访者则表示：“曾经中国在中东北非地区的投资以探寻石油、天然气和其他矿物质为主导；如今，中东北非都成为了发展中市场，发展潜力巨大。”

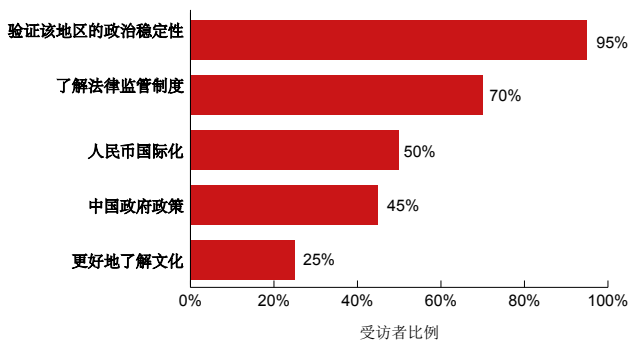
中东北非哪个国家对中国投资者最具吸引力?



中国投资者在中东北非地区所面临的限制性因素有哪些?



哪些因素会对鼓励中国和东北非地区的贸易投资活动产生负面影响?



该地区的商业壁垒

从该地区的地理位置来看，中国投资者比较青睐在沙特阿拉伯和阿联酋的投资机会。鉴于阿拉伯之春运动和叙利亚的动荡局势，政治风险和政局的不稳定性成为在该地区投资的最大壁垒。同时，沙特阿拉伯和阿联酋两国却能设法避免动乱的出现，此举也为两国确立了其最具吸引力投资对象的地位。

政治风险，丰厚回报

所有受访者都表示，他们之所以对投资举棋不定，主要还是因为政治风险。很多人都认同这样一种观点：“在中东北非地区经商政治风险很大；如果再兴起一场阿拉伯之春运动，那就只能撤出所有的投资，因为在那样动荡的政局下，重建的可能性几乎为零。”然而，一位中国大陆的经理人却表示：“中国投资者对这一地区的资源和发展前景非常看好，所以在这里投资冒点风险也值得。”多数人对这一观点也表示认同。由于政治动乱，投资收益变得很有限；但就风险回报来看，这一地区的很多国家仍然提供着绝佳的投资机会。

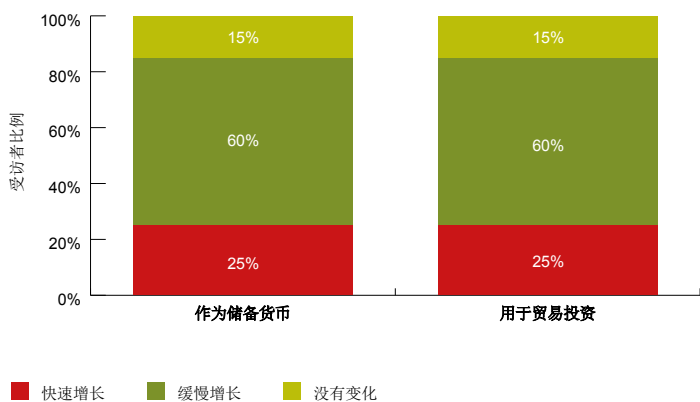
法律监管障碍

60% 的受访者对在该地区法律监管问题管控表示担忧。几位受访者提到，一些中东北非地区国家的监管机制普遍缺乏透明度。一位经理人解释道：“该地区外国企业注册程序繁琐，含糊不清，政府政策也不可靠。而且，纠纷处理机制也不透明。”

另一位受访者指出：“中东北非地区的确有巨大的吸引力，所以一些企业急于求成而未事先做市场调研，最后陷入文化差异和监管不当的困境中。”他还强调了在该地区投资前，做详细的尽职调查十分必要。

投资者观点。

未来一年内，您认为，人民币在中东北非的贸易投资中，作为储备货币(A)和用于贸易投资(B)会发生怎样的变化？



步入正轨的步骤

95% 的受访者认为，该地区的稳定将为中国在该地区的贸易投资活动带来积极的影响；除此以外，70% 的受访者强了解当地法律监管制度的重要性。经验很重要，一位私募股权行业的受访者特别强调了选择对的法律顾问和财务顾问对了解当地情况十分重要。

50% 的受访者认为，推行人民币国际化将推动该地区跨境贸易活动的发展。一位来自中国大陆的企业人士称：“使用第三国货币交易十分不便，而人民币国际化可大力促进投资活动。”此外，大多数受访者期望人民币继续缓慢地向多元化兑换的方向发展。大多数受访者(60%) 希望人民币作为储备货币和结算货币，能够持续稳健地升值；而 25% 的受访者则希望人民币升值速度可以更快一些。

成功的基石

基本上，中国投资者认为，与来自其他国家的投资者相比，他们在该地区更受欢迎。一位大陆经理人表示：“中国投资者青睐委婉的投资方式，不希望被看作经济入侵者。这一方式已然奏效，中国投资者在这里签下的重大合同比美国或欧洲投资者签下的合同要多。”

由于中国“不干预”的外交政策，中国与中东北非地区的关系基本上是在经济方面。许多受访者认为，中国在中东北非的投资大力促进了该地区的经济发展，创造了就业并且提高了当地人民的生活质量。一位大陆经理人总结了中国在这一地区的地位：“**中国在中东北非的投资是由市场需求带动的。当地中国人并未以任何社会或政治缘由进行投资，但是中国人的投资却着实有助于该地区的发展：建设基础设施，提高就业率，推动教育和科技的发展。**”



聚焦：迪拜

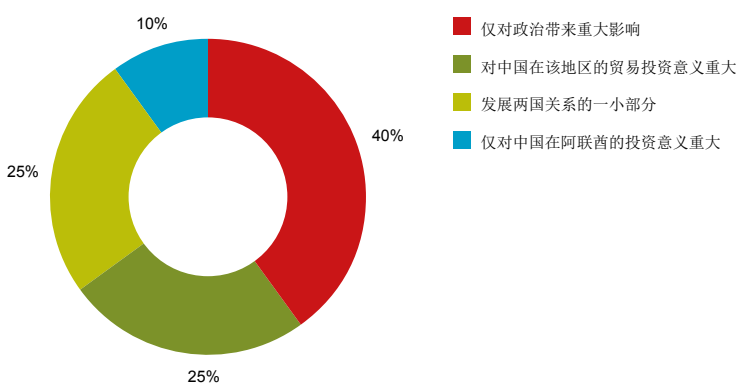
中东北非地区的贸易投资中心

在过去十年中，迪拜不断发展，现已成为这个战略性重要地区的金融商业中心。大陆一位私募股权行业的受访者认为：“迪拜已成为中东贸易中心和国际交易枢纽，其地位如同亚洲的香港和新加坡。作为商业中心，大部分涉及中东和非洲的交易都在这里完成。”

实际上，中国投资者已注意到这一趋势。根据迪拜国际金融中心的统计数据，截至 2011 年 12 月，已有 2300 家中国企业在迪拜注册，而在 2005 年，仅有 18 家中国企业，增速惊人。不仅如此，中国企业将迪拜视为在中东北非地区深入投资的中心。根据迪拜国际金融中心的统计数据，截至 2011 年底，约有 70% 的中国出口货物出口至沙特阿拉伯、伊朗和北非。不仅如此，由于大量位于阿联酋的中国企业纷纷在非洲投资，迪拜也正在成为中国通往非洲的门户。

85% 的受访者认为，迪拜将继续扮演中东北非地区的投资中心这一角色。由于迪拜的地理位置特殊，一些中国投资者甚至将该城市视为世界贸易中心。大陆一位私募股权投资者认为：“许多私人投资者认为中东北非地区是一个中间市场，商人在这里组装产品，然后销往其他地区，如北美和欧洲。”此外，迪拜也是中东北非地区的投资中心。大陆一位国有企业的经理人认为：“虽然许多中东北非国家拥有丰富的自然资源，但并不是都可以开发。在某一国家投资前，应先评估诸多风险因素。那么，这就需要先在一个治安良好的国家安顿下来，然后再观察研究这个未知的市场。”

中国和阿联酋签署的货币互换协定对中国未来一年内在中东北非的贸易投资将带来怎样的影响？



今年年初，中国国家总理温家宝先生访问阿联酋时，两国签署了一份价值达 350 亿元人民币的货币互换协议，以促进双边贸易。根据《金融时报》的一篇报道¹，这份协议“是提升中国

与阿联酋关系的政治宣言，也是增进中国与海湾贸易枢纽生意往来的务实之举。”面对这一问题，25% 的受访者认为，货币互换将极大地促进中国在该地区的贸易投资，40% 的受访者认为，货币互换只是政治问题的一部分，而另外 25% 的受访者则认为，这只是不断升温的两国关系中的一小步。

在访问中，温家宝总理也鼓励签署中国和海湾合作委员会自由贸易协定，这一协定已讨论了 8 年之久。这份协定有望在 2013 年签署，届时，将会减少很多障碍，简化贸易投资流程，而双边贸易额将比目前提高 5 倍多。整个地区都将获益，而迪拜的经济自然会飞速上涨。迪拜地理位置优越，吸引中国企业在中东北非地区大展身手。迪拜也是一个成熟的金融中心，为世界一流的银行业投资提供良好的环境。不仅如此，中国的银行，如中国工商银行已在阿联酋建立起强大的业务，而阿联酋的银行，如迪拜国民银行和以阿布扎比银行业也希望在中国建立业务，这样便可为不断增强的跨境贸易投资提供便捷服务。迪拜拥有自由开放的经济，提供一流的基础设施和高质量的生活水准，中国企业凭借中国和中东北非地区不断增强的关系，可以在这里积累大量资本。

¹ <http://www.ft.com/intl/cms/s/0/82e5d5b8-41da-11e1-a586-00144feab49a.html#axzz224ix0n5w>



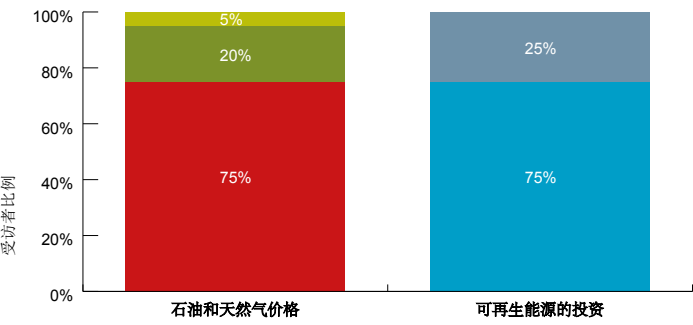
聚焦：可再生能源

中东北非地区的替代能源

近年来，由于风能和太阳能技术越来越低廉和可行，投资可再生能源已开始获得丰厚的回报。但同时，随着欧洲政府缩减经济援助，而中国也放缓投入使用可再生能源的步伐，目前的经济环境也为可再生能源开发带来了一系列挑战。过去，人们因使用化石燃料而付出了惨重代价；而替代能源的不断变化似乎为能源循环带来希望的曙光。

但现在，快速发展的世界经济对能源源源不断的需求可能导致了人们的观念有所变化。75% 的受访者认为，石油、天然气价格在未来一年内将提高，只有 20% 的受访者认为会降低，另有 5% 的受访者认为会保持不变。同时，更有趣的是，75% 的受访者预期可再生能源投资将增多，而 25% 的受访者则认为会保持不变。包括那些认为化石燃料价格会下跌的受访者，所有受访者都认为可再生能源的投资不会减少。

未来一年内，您认为石油和天然气价格以及可再生能源的投资会发生怎样的变化？



■ 上升 ■ 下降 ■ 保持不变* ■ 增加 ■ 保持不变
*若无，请选择“其他”

中东北非地区拥有丰富的石油和天然气储备，所以并未像其他国家那样急于开发替代能源。但是最近，该地区主要国家的领导人已强调了开发替代能源的重要性。

2012 年 5 月，沙特阿拉伯宣布，在未来 20 年内，通过对太阳能大量投资，将成为可再生能源的主要生产国。在北非，摩洛哥也设立了一个雄心勃勃的目标：截至 2020 年，实现太阳能占其总能源的 40%。实际上，摩洛哥拥有充足的日照、强大的政府支持以及靠近欧洲的地理位置，所以是太阳能投资的热点地区。

聚焦：可再生能源

不过，最具创新的地区可再生能源投资计划也许非阿布扎比的马斯达尔城项目莫属。一旦完工，这座占地 6 平方公里的城市将可容纳 40,000 人。作为大力推进可再生能源的试验城市，这里将遍布投资、开发和测试可再生能源的企业。除此以外，马斯达尔城也致力于发展商业，推进可持续发展，以风能、太阳能和地热能作为唯一的能源来源，而且没有碳排放。

面对这些项目及其他计划，65% 的受访者认为，中东北非地区将在开发和使用替代能源中扮演主要角色。中东北非地区的政府致力于开发替代能源、减少使用化石燃料，这让中国投资者兴趣倍增。而且，许多中国投资者认为中东北非地区在跟随中国开创的步伐——使用太阳能和风能向边远地区的人们提供离网能源。

中国已成为可再生能源开发的领导者，承诺在 2020 年之前降低碳排放，确保替代能源占其总能源的 15%。中国去年是风能的最大生产国，此外中国也是太阳能电池板的主要生产国及开发其他可再生能源的领先者。

中东北非地区坚定致力于开发可再生能源，中国在可再生能源科技以及可再生能源产品的制造方面占据领导地位；双方通力合作将在未来几十年内为这条新丝绸之路的两端带来重大的盈利机会。

关于瑞生国际律师事务所

关于我们

瑞生致力于在全球范围内与合作客户的合作，协助客户达成商业目标、解决法律问题。

我们的员工

瑞生在全球14个国家设有31个办事处，拥有超过2,000名执业律师，使用60多种语言。

业务领域

真正的“一体化”事务所——瑞生没有全球总部，其管理层遍布世界各地，使我们无论何地都能集结最适合的团队为客户提供服务。

瑞生现有的国际业务组和行业团队总计60多个；在《美国律师》、《金融时报》、《并购市场》和《钱伯斯》等主要法律和商业期刊的行业排行榜上，瑞生一直名列前茅。

新丝绸之路联系人

Bryant Edwards

香港

直线电话: +852.2912.2684

电子信箱: bryant.edwards@lw.com

David Miles 麦德维

香港

直线电话: +852.2912.2588

电子信箱: david.miles@lw.com

办事处所在地

Beijing 北京

中国北京市

建国门外大街1号

国贸中心2座

2318室

邮编: 100004

电话: +86.10.5965.7000

传真: +86.10.5965.7001

Abu Dhabi 阿布达比

Al Sila Tower, Level 14

Sowwah Square

PO Box 106076

Abu Dhabi, United Arab Emirates

电话: +971.02.813.4800

传真: +971.02.813.4999

Riyadh 利雅德

Al-Tatweer Towers, 7th Floor, Tower 1

King Fahad Highway

PO Box 17411

Riyadh 11484, Saudi Arabia

电话: +966.1.207.2500

传真: +966.1.207.2577

Hong Kong 香港

香港中环交易广场

第一座18楼

电话: +852.2912.2500

传真: +852.2912.2600

Doha 多哈

Qatar Financial Centre Branch

Alfardan Office Tower

Level 17, West Bay

P.O. Box 23845

Doha, Qatar

电话: +974.4406.7700

传真: +974.4406.7799

Shanghai 上海

中国上海

上海市世纪大道8号

国金中心二期26楼邮编: 200120

电话: +86.21.6101.6000

传真: +86.21.6101.6001

Dubai 迪拜

Dubai International Financial Centre

Precinct Building 1, Level 3

P.O. Box 506698

Dubai, United Arab Emirates

电话: +971.4.704.6300

传真: +971.4.704.6499

Mergermarket简介

Mergermarket是一家独立的并购市场资讯供应商，在美洲、欧洲、亚太区、中东和非洲超过 62 个地方，拥有卓越并专注于并购业的记者。与同行业其他公司不同，Mergermarket致力于为客户提供提供具前瞻性的第一手并购市场资讯，此外，它还拥有一个非常完备的并购案资料库，帮助客户提升收益。详情请访问：www.mergermarket.com

Remark简介

Remark为Mergermarket集团旗下的出版、市场研究和项目管理部门，致力于为客户提供一系列能够提升品牌知名度及在目标受众中拓展商机的服务。Remark每年在全球范围内出版50余份领先理念报告，并举办100多场活动，帮助不同市场、行业或产品的客户展示他们的专长，突出自己的实力。

Remark属于金融时报集团公司旗下的Mergermarket集团。欲了解更多详情，请访问 www.mergermarketgroup.com/events-publications/

关于本文件的更多详情，请联系：

Naveet McMahon

Publisher, Remark Asia
Naveet.McMahon@mergermarket.com
+852 2158 9750

Rus Beasley

Managing Editor, Remark Asia
Rus.Beasley@mergermarket.com

www.mergermarket.com

Suite 2001
Grand Millennium Plaza
181 Queen's Road, Central
Hong Kong

t: +852 2158 9700
f: +852 2158 9701
sales.asia@mergermarket.com

80 Strand
London
WC2R 0RL
United Kingdom

t: +44 (0)20 7059 6100
f: +44 (0)20 7059 6101
sales@mergermarket.com

11 West 19th Street
2nd fl.
New York, NY 10011
USA

t: +1 212.686.5606
f: +1 212.686.2664
sales.us@mergermarket.com

免责声明

本文件所包含的是一般信息，并非面面俱到，也无意提供金融、投资、法律、税务或其它方面的专业建议或服务。本文件不可替代此类专业建议或服务，不能依赖此文件进行投资或做出影响您或您公司的决策或行动。在做出此类决策前，应咨询相应的合格专业咨询顾问。尽管我们已尽力确保本文件所含信息的准确性，但不能确保没有疏漏之处。因此，使用本文件的任何个人或实体，若因本文件所含错误或疏漏信息，造成或然或间接损失，并购市场资讯有限公司及其子公司、关联公司或其它相关实体概不负责。使用者应对自己的行为承担全部责任。